



Veeva Graduate Consulting and Sales Development Program:

Bei Veeva, wir entwickeln und implementieren innovative Cloud-basierte Produkte und Lösungen, die die bekanntesten Namen in den Bereichen Pharmazie, Biotechnologie, Konsumgüter, medizinische Geräte, Chemikalie und Kosmetik unterstützen. Seit 2007 unsere Technologie hat diese Industrien verändert und es ihnen ermöglicht, wichtige Medikamente, Produkte und Dienstleistungen schneller auf den Markt zu bringen. Unser Ziel ist, bis 2025 10.000 Mitarbeiter zu haben, und jetzt kannst du auch ein Teil dieses Wachstums sein!

Schließ dich in unserer Initiative „Generation Veeva“ an, die an neue Hochschulabsolventen gerichtet ist, und arbeite an europaweiten Projekten mit Kollegen aus der ganzen Welt. Generation Veeva setzt sich dafür ein, die Karrieren von neuen Absolventen aller Studiengänge in einem unterstützenden und unterhaltsamen Umfeld aufzubauen. Wir konzentrieren uns auf Mentoring, Karriereplanung und den Aufbau von Fähigkeiten in drei Hauptbereichen: Branchenkenntnisse, technische und funktionale Expertise, Geschäftssinn und Soft Skills.

In Deutschland bieten wir 3 Entwicklungsprogramme an, die auf Ihren Erfolg ausgerichtet sind. Du kannst nach deiner Meinung aus unseren Entwicklungsprogrammen auswählen, was am besten zu dir passt, aber wir helfen dir auch gerne bei der Auswahl, nachdem Du dich hier beworben hast (es ist eine gemeinsame Bewerbung für alle Programme).

Du kannst überall in Deutschland leben und von zu Hause oder einem unserer Büros aus arbeiten.

[Consultant Development Program](#), bei dem Du die Welt der Tech-Beratung kennenlernen kannst! Die Rolle richtet sich an frische Absolventen, die mehr über Cloud-basierte Softwarelösungen und technische Beratung erfahren möchten (keine Programmierkenntnisse erforderlich!). Du wirst deine technischen und sozialen Fähigkeiten weiterentwickeln und dich zu einem Fachexperten bei Veeva entwickeln. Du wirst Beratungskompetenzen, funktionale und technische Anwendungskompetenzen und Kenntnisse der Life Sciences-Branche aufbauen. Wenn Du eine Leidenschaft dafür hast, wie Technologie Industrien verbessern kann, die sich auf unser tägliches Leben auswirken, ist dies der richtige Job für Dich!

[Business Consultant Development Program](#) ist für den Aufbau einer Karriere konzipiert, die innovative Lösungen für die Geschäftsstrategien und -abläufe unserer Kunden in den Biowissenschaften vorantreibt. Du wirst insbesondere mit unserem Commercial Strategy-Team wachsen, das die Branche mit Go-to-Market-Strategien, Einführungsunterstützung, Technologiewertrealisierung und Außendienstoptimierung unterstützt. Wenn Du eine

Leidenschaft dafür hast, wie Strategie, Daten und Technologie Branchen verbessern können, die unseren Alltag beeinflussen, ist dies der richtige Job für Dich!

[Sales Development Program](#) ist ein rigoroser, umfassender, aber beschleunigter vierjähriger Weg, der darauf abzielt, neue Absolventen zu branchenführenden Account-Partnern heranzubilden und zu entwickeln. Letztendlich schaffen unsere Sales-teams Möglichkeiten und bauen Beziehungen zu den weltweit führenden Pharma- und Biotech-Unternehmen auf. Wir glauben, dass es wichtig ist, die Produkte, die Branche und die Beratungs- und Vertriebsfähigkeiten von Veeva genau zu verstehen, um unsere Kunden bestmöglich bedienen zu können, dies erfolgt in drei Phasen: Du wirst als Associate Consultant eintreten und die Besonderheiten der Veeva-Produkten, der Branche und der Implementierung der Veeva-Software kennenlernen; dann wirst Du in die Rolle eines Sales Development Representative wechseln, wo Du dein Entwicklung auf das Sales Ausbildung konzentrierst und das Programm als Associate Account Partner abschließen wirst.

Anforderungen:

- Hochschulabschluss (BA-, BS- oder BBA-Abschluss) mit starken akademischen Leistungen
- 0 – 2 Jahre Berufserfahrung
- Fließende Deutsch- (Muttersprache/Fortgeschrittene) und Englischkenntnisse
- Reisebereitschaft je nach Bedarf bis zu 25-30% der Zeit
- Fähigkeit, Zeit persönlich und aus der Ferne zu verwalten, Prioritäten zu setzen und Fristen einzuhalten
- Wunsch, in einer intensiven, schnelllebigen Umgebung zu arbeiten
- Hervorragende mündliche und schriftliche Kommunikationsfähigkeit
- Nachgewiesene analytische Fähigkeiten
- Fähigkeit, geschäftliche und technische Konzepte zu nehmen und sie als potenzielle Lösungsentwürfe auszudrücken
- Interesse und/oder Erfahrung im Umgang mit Software
- Leidenschaft für den Einsatz von Technologie zur effizienteren Gestaltung von Geschäftsprozessen
- Erfahrung mit MS Office (PowerPoint, Excel, Visio)

Bewerbungsprozess und weitere Infos

Bitte bewirb dich unter folgendem Link mit deinem Lebenslauf auf Englisch:

<https://jobs.lever.co/veeva/43eb0fc9-db69-42e0-927a-5dfa47ab6e47>



Erfahre [Hier](#) mehr zum Bewerbungsprozess.

Qualifizierte Kandidaten müssen zum Zeitpunkt der Bewerbung langfristig rechtlich befugt sein eine Beschäftigung innerhalb der EU auszuüben. Veeva bietet keine Unterstützung für Arbeitsvisa für diese Position.

